



FAHRT AUFNEHMEN IN EINEM SOLIDEN UNTERNEHMEN



Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen und seit mehr als 60 Jahren im Laborfachhandel mit führendem Markensortiment und eigenen Produktlinien vertreten. Mit bundesweitem Außendienst, 700-seitigem Versandkatalog, sowie E-Business-Vertrieb wachsen wir kontinuierlich und überdurchschnittlich. Der Firmensitz befindet sich in Heidelberg.

Für unsere Zentrale in Heidelberg suchen wir für unseren Vertriebsinnendienst zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Junior Sales Handel/Export (m/w)

Wir bieten

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem familiären Umfeld
- Eine anspruchsvolle und herausfordernde Tätigkeit mit großem Gestaltungsspielraum in einem sympathischen und engagierten Team
- Langfristige Perspektive mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Strukturierte und gründliche Einarbeitung
- Flache Hierarchien und dynamische Entscheidungswege in einem flexiblen Umfeld
- Sehr gute Verkehrsanbindung
- Einkaufsmöglichkeiten und Fitnessstudio in unmittelbarer Umgebung
- Bestens ausgestattete Küche mit verschiedenen Getränken und leckerem Kaffee
- Möglichkeit eines warmen Mittagessens im Haus
- 30 Tage Urlaub

Ihre Aufgaben

- Beratung, Verkauf, Entwicklung und Betreuung unserer ausländischen Kunden und Händler
- Operative Aufgaben der Angebots- und Auftragserstellung im Vertrieb
- Zollabwicklung und Erstellung von Frachtbriefen und Zollpapieren
- Herstellung bzw. Erhaltung der Rechtssicherheit gegenüber Behörden hinsichtlich zollrechtlichen Fragestellungen Aqise von Händlern im Europäischen Ausland.
- Pflege und Ausbau des bestehenden internationalen Vertriebsnetzes
- Bereitschaft zu Auslandsreisen (maximal 10%)
- Präsenz an nationalen und ausländischen Messen 2-3 pro Jahr
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung (Recherche zu neuen Entwicklungen, Trends und Marktanforderungen)
- Neukundenakquise von Händlern



Ihr Profil

- Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung zum/zur Speditionskaufmann/-frau oder Groß- und Außenhandelskaufmann/-frau oder ein abgeschlossenes Studium im wirtschaftlichen Bereich.
- Erste Berufserfahrung im Bereich Export- und Zollabwicklung von Vorteil
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englisch-Kenntnisse werden vorausgesetzt
- Dritte Fremdsprache wie z.B. Französisch-, Italienisch, Spanisch oder andere wünschenswert
- Fähigkeit zum selbstständigen und strukturierten Arbeiten
- Sicheres und freundlichen Auftreten am Telefon wie auch persönlich
- Kenntnisse im Umgang mit einem Warenwirtschaftssystem und MS Office
- Hohe Affinität zu modernen Medien mit Gespür für technische Themen und Zusammenhänge
- Belastbarkeit, Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit

Haben wir Ihr Interesse an dieser vielseitigen Aufgabe geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Weitere Fragen beantwortet Ihnen gerne Claudia Dominikovic.

Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist für uns selbstverständlich. Bitte beachten Sie, dass Sie mit Ihrer Bewerbung den Datenschutzbestimmungen auf www.neolab.de einwilligen.

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an:

neoLab Migge GmbH
Frau Claudia Dominikovic
Rischerstr. 7-9
69123 Heidelberg
personal@neolab.de

